
COMMENT NÉGOCIER?

Comment préparer sa négociation? Quelles sont les étapes de la négociation? Comment choisir une stratégie, établir le mandat de négociation? Comment négocier avec son propre camp. Quels sont les comportements du négociateur ? Quels sont les contenus de la négociation? Comment appliquer l'accord ? Quel est le vrai rôle du médiateur...

PRATIQUE DE LA NÉGOCIATION SOCIALE

par Jean-Paul JACQUIER

Avec l'appui de Christian Thuderoz et de l'IREFE

Des fiches qui répondent à toutes les questions
que peuvent se poser les négociateurs.



www.clesdusocial.com

Un outil de culture sociale

**BON DE
COMMANDE**

Nom Prénom

Adresse

Code Postal Ville

- Commande 1 exemplaire 11,50 €, frais de port inclus
 5 exemplaires : 50 € frais de port inclus
 10 exemplaires 83 € frais de port inclus

Chèque à l'ordre de : Clés du Social , 215 avenue de Muret 31300 Toulouse